

UNTERNEHMENKAUF UND -VERKAUF

## Die Krise als Chance

Unternehmen mit hoher Bonität bietet sich derzeit eine gute Gelegenheit, ihre strategischen Positionen durch Zukäufe weiter auszubauen, denn die Finanz- und Wirtschaftskrise hat in verschiedenen technischen Branchen zu einer Ermäßigung der Unternehmenskaufpreise geführt.

Der unternehmerische Mittelstand ist mehr denn je eine der tragenden Säulen im Wirtschaftskreislauf unseres Landes und muss es in Zukunft auch bleiben. Dabei kommt der Nachfolgeregelung eine noch zentralere Bedeutung zu als in der Vergangenheit. Mehrere Tausend Unternehmensliquidationen jährlich in kleineren und mittleren Unternehmen – häufig aufgrund fehlender Nachfolger – bedeuten einen immensen Verlust an Wirtschaftskraft, Kapital, Know-how und nicht zuletzt an Arbeitsplätzen.

Zielgerichtete Unternehmenskäufe sind häufig die

einzigste Möglichkeit, um an gute Mitarbeiter, Patente oder neue Technologien zu gelangen. Sie sind deshalb ein entscheidender Weg zur Erschließung neuer Wachstumsquellen. Natürlich muss man nicht jede Akquisition mitmachen, nur um größer zu werden. Stattdessen geht es um kontrolliertes Wachstum. Hauptmotiv für Unternehmenskäufe im Mittelstand ist und bleibt die Sicherung und der Ausbau der Marktposition durch die Nutzung von Synergien.

Stellt ein Unternehmen hingegen fest, dass Angriffe auf das eigene Geschäftsmodell nicht dauerhaft abge-



Quelle: Promecon GmbH

wehrt werden können, kann ein rechtzeitiger Unternehmensverkauf zur besten Lösung avancieren. Dies gilt insbesondere dann, wenn für an sich operativ gesunde Betriebe eingetrübte Zukunftsaussichten herrschen, der Käufer jedoch über große Ressourcen verfügt und eine gemeinsame Marktbearbeitung verspricht. Dieses Modell eröffnet eventuell neue Perspektiven durch Größenvorteile.

Für die Identifizierung und Evaluierung geeigneter Kandidaten für Unternehmenskäufe und -verkäufe empfehlen sich erfahrene Unternehmensvermittler. Sie haben das Know-how, um Bewertungen sowohl in technischer als auch in betriebs- und marktwirtschaftlicher Hinsicht vorzunehmen, um zielorientiert die passenden Unternehmen zusammenzuführen.

[www.promecon-gmbh.de](http://www.promecon-gmbh.de)

## Funktioneller Transporter

Der Transporter »EasyDaily« von Iveco kombiniert die Kerntugenden des »Daily« wie robustes, kraftvolles Fahrzeug mit hohem Nutzwert mit einem günstigen

stell mit Normalkabine mit 2,3-l-Common-Rail-Diesel mit 71 kW erhältlich.

Durch die Beschränkung auf die wesentlichen Ausstattungsmerkmale gibt es diese Fahrzeuge ab 15.690 € (Fahrgestell) bzw. 17.990 € (Kastenwagen).

Vier kombinierbare optionale Ausstattungsmodule bieten Erweiterungen hinsichtlich Leistung, zulässigem Gesamtgewicht, Doppelkabine und Ladevolumen.

Selbstredend sind auch diverse Sonderausstattungen für den »EasyDaily« verfügbar.

[www.easydaily.de](http://www.easydaily.de)

Einstiegspreis. Damit bietet er eine interessante Transportervariante für das Handwerk.

Der »EasyDaily« ist in der 3,2-t-Basisversion als Kastenwagen sowie als Fahrge-



Quelle: Iveco

## Innen großzügig, außen kompakt

Renault erweitert sein Angebot um den neuen »Kangoo Rapid Maxi«. Er verfügt über ein 39cm längeres Ladeabteil als der »Kangoo Rapid« und bietet 1 m<sup>3</sup> mehr Lade-

volumen. Zudem ermöglicht die neue Langversion mit wahlweise zwei oder fünf Sitzen ein noch breiteres Einzelsitzspektrum.

Der »Kangoo Rapid Maxi« misst 4,6m in der Länge und hat einen Radstand von 3,1m. Die Nutzlast beträgt je nach Modellvariante bis zu 770 kg, die Anhängelast bis zu 1,05t (gebremst). Der Wagen ist inklusive Außenspiegel 2,13m breit.



Quelle: Renault

Mit dem »Kangoo Rapid Maxi«, dem »Kangoo Rapid« und dem »Kangoo Rapid Compact« bietet Renault einen Stadtlieferwagen mit drei Radständen und drei Karosserielängen

Zum Marktstart in diesem Frühjahr ist das neue »Kangoo«-Modell mit dem wirtschaftlichen »dCi 85« mit 86PS erhältlich. Der sparsame Common-Rail-Diesel benötigt im Durchschnitt 5,3l Kraftstoff (Angabe nach 99/100/EG). Zwei weitere Selbstzünder mit Diesel-Partikelfilter werden das Motorenangebot im Laufe des Jahres 2010 ergänzen.

[www.renault.de](http://www.renault.de)